



ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★

ゼロから年収 1 億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な 7 つの教え★

●はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の AdobeReader をダウンロードしてください。(無料)

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は作成者に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★

なお、こちらの無料レポートをダウンロードいただきました方は、
ベストライフプラン事務局 むかい（メールマガジンの発行者）によって、
メールマガジン【お金を貯めるだけじゃダメ！賢く節約・楽しく貯金☆
ベストライフプラン通信】に代理登録されます。あらかじめ、ご了承ください。
（解除方法については、配信されるメルマガに記載しております。）

◆発行者情報

発行者： ベストライフプラン事務局
むかいのりみつ
info@around30-40.cranky.jp

ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★

もくじ

ご挨拶	5
大物起業家Hさんのプロフィール	7
教訓-1：会社を辞めても稼げない	8
教訓-2：モデリングしやすいビジネスがイイ	9
教訓-3：今の自分のステージを自覚すること	10
教訓-4：成果は追求しないほうがイイ	11
教訓-5：稼ぐなら自己投資が必要	12
教訓-6：ノウハウ・マインドの両輪が大事	13
教訓-7：問題は時間との戦い	14
さいごに	15

ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★

ご挨拶

はじめまして、ベストライフプラン事務局のむかいと申します。

この度は、
『ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★』

をご覧頂きありがとうございます。

まずは、簡単に自己紹介です。

■名前：ベストライフプラン事務局
むかい のりみつ
(ファイナンシャルプランナー技能士)



- ・週末起業で個人開業したアラフォーサラリーマン 1女の父。
- ・某大手IT企業に勤める傍ら、週末はネットビジネスに奮闘しています。

人生の折り返し地点に立って振り返ってみると後悔することばかり。
残りの人生を悔いのないものにするために、「とにかく行動」、
「リスクをとらないことが最大のリスク」をモットーに、いろんなことに
チャレンジ中です。

夢は自然が豊富な田舎でのんびり過ごすこと。

趣味は健康のためにとマラソンをしています♪

よろしくお願い致します。

ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★

さて、

今年の夏、六本木某所、

あるご縁で起業家Hさんとの対面コンサルティングを受ける機会を頂きました。

ちなみに、あるご縁というのは、
僕の師匠「トシさん」こと細川敏孝さんからの紹介。

あのアフィリエイトアカデミー最高責任者の
「トシさん」です。

その対面コンサルの当日、
トシさんと待ち合わせた後に通された部屋は
超高級ホテルのスイートのゲストルーム。

もちろん、
起業家Hさんとお会いするのは初めてだったんですが、
その瞬間、とても自信に溢れた感じが伝わってきます。

僕が緊張しているのを察してくれたのでしょう。

リラックスできるようにフランクに話しかけてきて頂き、
少し雑談した後、コンサルティングがスタート。。。

大物起業家Hさんのプロフィール

まず最初に、

起業家Hさんのプロフィールを紹介しておきます。

=====
起業家Hさんのプロフィール
=====

- ・公務員として3年間勤めた後、バンド活動でインディーズデビュー。
- ・8年前に起業し、
車関連用品のメーカ事業、FXトレーダ育成事業、
音楽イベント運営事業など20代で複数の会社を所有。
- ・実績に基づいた経験を活かして、
ネットビジネスアドバイザーとして活動中。

=====

「あまり表に出ないようにしている」、
と伺いましたので、イニシャルのままとしています。
ご容赦ください。

以降のページで、
この対面コンサルで得られた7つの教訓をまとめています。

以降のページで、
この対面コンサルで得られた7つの教訓をまとめています。

今後のビジネスを進める上での
ご参考にして頂ければ幸いです。

教訓-1:会社を辞めても稼げない

「週末の時間で稼げないサラリーマンが
会社を辞めても稼げない」

僕の場合、会社勤めをしていて、独立か副業かの選択で迷いがあったんですが。。

「正しいビジネスを選択しているなら、副業の枠でも会社の給料と同じ程度の収益は稼げる。」

「年収1000万円程度なら、週末の時間で十分。」

という話を頂きました。

たとえ、会社を辞めて時間が出来たとしても、ポイントを外していれば、ムダな時間を浪費するだけ。

ポイントを抑えていけば、週末だけでもビジネスになるということです。

ということで、

副業でしっかり稼いでから独立！

いきなり悩みが解消しました。

と同時に、アプローチの見直しが宿題に(~~)

教訓-2:モデリングしやすいビジネスがイイ

「くだらないビジネスをモデリングしてもしょうがない。」

「どうせビジネスをやるなら、バブルのビジネス！！」

まずは、バブルのビジネスのモデリングすることを徹底
しなさい、ということ。

教訓-1で言われた「正しいビジネス」というのは、
このバブルのビジネスだったんですね。

今現在バブルのビジネスというのは、

- ・インターネットビジネス(情報商材、物販)
- ・輸入ビジネス
- ・FX

など。

そもそも僕は、メルマガアフィリエイトを軸に
しようと考えて、「トシさん」に弟子入りしていました
からね。

間違いではなかったということです。

ヨカッタ、ヨカッタ。

教訓-3:今の自分のステージを自覚すること

「年収1000万円のステージからいきなり年収1億円のステージには上がれないよ。」

言われて見れば当たり前ですが、僕が今やるべきことを明確にした強烈なメッセージ。

年収1000万円ステージでは、

- ・モデリングに投資する、モデリングに集中する。
- ・結果を成果に変えることに集中する。

年収1億円ステージとなると、

- ・自分のビジネス的思考／解釈を磨くための環境に投資する
- ・同じステージの人との人脈づくり

など

僕がやるべきことは、年収1000万円ステージでの成功率をアップすることに集中することだったんです。

要するに、「トシさん」を徹底的にモデリングすること。先ずは、バブルのビジネスのモデリングすることを徹底しなさい、ということ。

教訓-4: 成果は追求しないほうがイイ

「結果と成果は分けて考えなきゃダメ！」

目標の立て方には「CAN 型目標設定」と「DO 型目標設定」の2種類あり、「**DO 型目標設定**」にきなさい、というのがここでの教え。

できるかどうか、成果にこだわる。

⇒「CAN 型目標設定」

やること、結果にこだわる。

⇒「DO 型目標設定」

最初から成果を求めないということが、成功への第一歩。

例えば、「CAN 型目標設定」で、
「今月は月10万円のネット収入を得よう！」
という目標を立ててしまうと。。

期待した結果が得られないときに、それが「あせり」や「不安」となり、自分がやっていることに集中できなくなってしまう。

一方、
成果ではなく結果にこだわる「DO 型目標設定」
では、

「今月は無料レポート3本！」

のようにやる事を決めることになるので、
結果は、ヤッタかヤラナカッタのどちらか。

「DO 型目標設定」で結果を出し、それを改善し続ける
ことで成果につなげなさい、ということです。

教訓-5:稼ぐなら自己投資が必要

「目指す年収の3%を自己投資しなさい！」

ここでは、金額だけでなく、

判断基準についても注意がありました。

すなわち、

“教訓-3” の
自分のステージに合った投資でなくてはいけない
ということ。

自己投資で重要なのは、時間対効果を最大化すること。

年収1千万円のステージの人が、年収1億円の自己投資
をしても意味がありませんからね。

教訓-6:ノウハウ・マインドの両輪が大事

「結果というゴールを決めて、そこまで運転し続けなければ成功に辿りつけない」

その時、車のタイヤの両輪に相当するのが、「ノウハウ」と「マインド」。

- ・結果を出し続けるためのノウハウ
- ・結果を成果にするためのマインド

そして、車を運転し続けるために大事なのが、「モチベーション」。

僕の場合、このモチベーションが問題だったんです。

「何故それをするのか？」

その答えが曖昧だったんです。

人が行動するには、動機づけが必要で、それが緊迫性の高いほど、強い行動に結びつくということです。

例えば、それをやらないと家族の命が危ない、となれば、大抵の人は迷うことなく行動しますよね。

理由を明確にすることが、うまく行かないときのモチベーションの維持にも役立つんですね。

教訓-7:問題は時間との戦い

「誰でも成功できる。500年あればね。」

- ・100歳で資本主義の仕組みに気づく
- ・150歳で結果を出すことの重要性に気づく
- ・200歳で結果を出すためのノウハウに気づく
- ・300歳で結果を成果に改善する力が身につく
- ・500歳で大金持ちの思考が構築できる

年齢の部分は置いといて、ここでのメッセージは、
各ステージをクリアしていけば、

「誰でも大金持ちになれる。でも一人で試行錯誤
していたら、寿命よりも時間がかかる」、

ということ。

死ぬのが先が成功するのが先か、要するに時間との戦い。

「時間に対する感性を磨く」、

そして

「時間対効果を最大化する投資で成功までの道のりを
ショートカットする」、

ということが重要な教訓。

さいごに

お疲れ様でした。

以上、対面コンサルで得た
大物起業家H氏のビジネスに重要な7つの教えの
ポイントをまとめてみましたが、如何でしたか。

今回の起業家Hさんのコンサルから、多くのことを
学ばせて頂きましたが、コンサルの終わりに

「お金、物だけ満たせても幸せになれないんだよ。」

という言葉もとても印象的でした。

真の成功というのは、
「家族の幸せ」や「人生を豊かにする」などのことで、
お金のためにそれらを犠牲にしないようにね、

という意味が、この言葉には含まれているのだと
思います。

起業家Hさん、それから今回のコンサルのきっかけを
作ってくださった師匠「トシさん」、
本当にありがとうございました。

この場をお借りして改めて感謝申し上げます。

本レポートをご購読頂き、また最後まで読んでいただき
ありがとうございました。

今後のビジネスのご発展をお祈りしております。

ゼロから年収1億円を目指す人へ
大物起業家H氏の
★ビジネスに重要な7つの教え★

◆発行者情報

発行者： ベストライフプラン事務局
むかいのりみつ
info@around30-40.cranky.jp